

AI時代に生きる  
Human Solution Company  
がお届けする

# 公開

名古屋開催

# 講座

元マクドナルド&ユニクロの  
教育トップである有本学長が  
推奨する豪華講師陣が  
公開講座を開催!!

2018年  
8月  
開催

株式会社ホスピタリティ&グローイング・ジャパン  
代表取締役社長  
グローイング・アカデミー学長 有本 均

講座の詳細は  
裏面をご覧ください!

## 公開講座のお申し込み

参加をご希望の方は下記の申し込み欄にご記入の上、FAXをいただくか、または弊社ホームページからお申し込みください。

WEBからの お申し込み	申込フォーム	<a href="https://g-acca.com/extension/entry/">https://g-acca.com/extension/entry/</a>			
	参加申込講座	<input type="checkbox"/> 8/3 (金) 14:00~17:00	<input type="checkbox"/> 8/7 (火) 14:00~17:00		
FAXからの お申し込み	貴社名			代表者名	
	ご参加者名	1	(ご氏名)	(お役職)	(メールアドレス)
		2	(ご氏名)	(お役職)	(メールアドレス)
		3	(ご氏名)	(お役職)	(メールアドレス)
TEL			FAX		

**Fax 03-6279-4853**

FAXでのお申し込みは、左記FAX番号までお送りください。  
FAXにてお申し込みいただきましたら、弊社よりお支払い方法や受講方法をご案内いたします。

・同業の方のご参加はご遠慮いただいております。・ご名刺、筆記用具をお持ちください。・お申し込みの受付は先着順とし、定員になり次第締め切らせていただきます。・お支払いは指定の口座へ振込となります。申込後、メールにてご案内いたします。・最低履行人数に達しなかった場合、研修が中止となる可能性がございます。中止の場合、開催10日前に事務局より電話かメールにてご連絡し受講料は全額返金いたします。・キャンセルのご連絡は、電話またはメールにて承ります。<キャンセル料>連絡なしの不参加:受講料の100% / セミナー10日前~当日:受講料の100% / それ以前のキャンセル:無料

公開講座に関するお問い合わせ

**Tel 0120-919-601**

月曜～土曜：9～18時

**Hospitality & Growing Japan**  
株式会社ホスピタリティ&グローイング・ジャパン

WEB <http://hg-japan.com>

H&Gジャパン 検索

〒160-0023 東京都新宿区西新宿1-24-1 エステック情報ビル18F

Hospitality&Growing Japanの主な商品

【グローイング・アカデミー】通学・オンデマンドの一体型の研修  
【ご要望に応じた出張研修】現場経験・実績ある講師が出張  
【グローイング・モバイル】オリジナルの教育アプリケーション  
【H&G Club】EQ検査・マニュアル・オンデマンド型研修  
【人事コンサルティング】制度構築・評価制度・考課者訓練、など



## 元紳士服AOKI・6年間4冠No.1のカリスマ販売員が使う販売戦略

# 買わせる極意! 売上前年比200%を実現させる 富裕層客のモチベーションをコントロールするメンタリングメソッド

正しいお声かけの言葉、正しいファーストアプローチの立ち位置、戦略的な質問など「売れるアパレル心理学メソッド」を学ぶ講座です。誰でも売れるようになる珠玉の販売テクニックをお伝えします。

## こんな方へ おすすめ

- 店舗の販売員に笑顔がない
- 顧客満足度を向上させるための、具体的な行動がわからない
- 店舗の売上、客数が徐々に減少している
- 単価の低い商品しか売れない。また接客マニュアルで成果がでない
- キャリアの長い、販売員が言うことを聞いてくれない

## 講師



## 吉田 美紀

Miki Yoshida

紳士服のAOKIで、2006年より連続6年間4部門でNo.1獲得。同時にAOKI認定講師(全社選別メンバー12名)として、社員向け販売スキルアップ勉強会を全国で開催。新規部門のレディース向け商品販売のノウハウを確立し全社に波及した結果、前年比200%アップ実現。現在は、独自の「売れるシナリオ」をつくり富裕層戦略・アパレルコンサルタントとして活躍。

### 書籍

『真夏にカシミアコート売る すぐ腕販売員の実践術 買わせる極意』『お客様は読まないで。元大手紳士服専門店のNO1販売員が磨き上げた本気の販売テクニック集』

## 開催概要



2018年

8/3 金

14:00~17:00

受付 13:30~

10,800円  
(税込)

24名

## 年間受講生1,000人の人気講師がお届けします

# 1を言えば10わかる人財を育てる! スタッフの強みを引き出す魔法のコミュニケーション!

部下のやる気を引き出すために必要なコツをお伝えする講座です。スタッフの短所のとらえ方を変えることで長所として受け取り、強みや長所を伸ばすことができるリーダーになるためのコミュニケーションを体感することが可能です。

## こんな方へ おすすめ

- 一生懸命育てた部下(アルバイト)が「この仕事は向いていない」と言って辞めていく
- 「褒めて育てろ」と言われるが、何をどうやって褒めたらいいかわからない
- スタッフ間の人間関係がギクシャクしている
- 「うちの会社には積極性・主体性・責任感がない人ばかりが集まる」と感じている
- 最近部下のできないところばかりが目立ってしまう

## 講師



## 奥田 みほ

Miho Okuda

企業の人事担当として約3,000人の面接官を務め、採用担当および社員研修・マネー研修を手掛けると同時に心理学、カウンセリングを学ぶ。夫の転勤に伴い約5年のインド生活。言葉が通じなくてもお互いに理解し合おうとする姿勢をもつことで信頼関係を結べていけるという人間関係を経験。

帰国後、日本コミュニケーション機構(JCO)のシニア認定講師として企業・団体向けにコミュニケーション・マネー研修などを手掛ける。「楽しい・わかりやすい・親しみやすい」研修内容と人柄により、口コミ・リピーターの受講者が多くリピート率97%、顧客満足度98%、年間受講者は1,000人を超える。

## 開催概要



2018年

8/7 火

14:00~17:00

受付 13:30~

10,800円  
(税込)

24名