



企業経営者・経営幹部様向け

～成功店舗から学ぶ～

リピート率 **85%** を誇る

繁盛店の

人の育て方



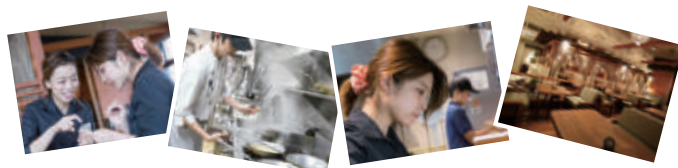
きかい ともりの

鬼界 友則

講師紹介

株式会社 ミューズ
取締役 飲食事業部長

高校卒業後、京都市内のホテルの宴会サービス課にて勤務を開始。
バンケットキャプテンとして各種パーティーや結婚披露宴などの会場責任者を経験。約6年間の勤務を経て、以前から興味があった「ロードサイドのレストランを運営する企業」へ転職。
2年間の現場勤務を経て、現在の株式会社ミューズへ転職。
偶然にもレストランの事業展開を開始する時期と重なり、社内にも経験者が不在であった為、直ぐに事業責任者として抜擢され、現在に至る。



セミナー詳細

出店戦略、営業戦略、人材戦略……。成功している理由は設計と検証！
現在拡大期であり、他社からは羨望の目で見られる事もある『株式会社ミューズ』
感動が生まれる程のQSCAをつくるには、お客様の期待を少しずつ上回り、喜びを積み重ねる事が重要です。
しかし、それ以上に必要な事があります。

本セミナーでは、
全ての店舗運営に通じる、お客様の感動を生む方法をお伝えいたします。



6/22 水

15:00~17:00
懇親会 17:30~



会員価格 **無料**
一般価格 5,000円



36名

会場：グローイング・アカデミー大阪校 大阪府大阪市中央区本町3-2-6 本町ドリームビル6F

地下鉄御堂筋線 本町駅 7番出口より徒歩3分
地下鉄堺筋線 堺筋本町駅 15番出口より徒歩5分

～成功店舗から学ぶ～ リピート率85%を誇る繁盛店の人の育て方

お問い合わせ先

TEL 0120-982-919

月～金 9:00～19:00
土 9:00～18:00

貴社名			懇親会	<input type="checkbox"/> 参加する (お一人様につき別途5,000円頂戴いたします。)	
ご参加者様	1 (ご氏名)	(お役職)	2 (ご氏名)	(お役職)	
TEL	FAX		メールアドレス		

お申し込みの際は上記内容をご記入の上、FAXにてお送りください。

Fax 06-6210-1553